

LEDERER PRINTMANAGEMENT/CANON ICBC

Starke Partnerschaft

Qualität ist nicht nur ein Thema bei Produkten und Services, sondern auch im Vertrieb. Independent Canon Business Center (ICBC) sind der sichtbare Beweis für den hohen Qualitätsanspruch von Canon auch im Fachhandelsvertrieb. Die ICBCs, die höchste Partnerstufe, stehen für exzellente, individuell zugeschnittene Dokumenten- und Imaging-Lösungen in Verbindung mit erstklassigem Service.

Seit Januar 2024 ist die Lederer GmbH aus Ingolstadt mit 12 Mitarbeitern und einer Geschäftsstelle in Röttenbach eines von bundesweit 11 ICBCs. Erfolgreich, mit klarer Strategie und Vision vermarktet der Monobrandeur ausschließlich Canon-Systeme und -Lösungen, besonders erfolgreich die Systeme imagePRESS und VarioPRINT. Der Auszeichnung als ICBC geht eine 10-jährige Partnerschaft voraus, in der man, wie Jürgen Lederer betont, gemeinsam durch „gute und schlechte Zeiten“ gegangen ist und dabei festgestellt hat, wie gut man miteinander vor allem auch auf der persönlichen Ebene harmoniert.

„Mit individuellen, innovativen und ganzheitlichen Lösungen für Unternehmen wollen wir zum Geschäftserfolg unserer Kunden beitragen und ihnen einen echten Mehrwert bei der Arbeit mit Dokumenten liefern“, beschreibt Jürgen Lederer das Credo seines Unternehmens. Für Canon als Partner sprechen aus Sicht des Ingolstädter Fachhändlers das breiteste Digitaldruck-Portfolio am Markt und die jahrzehntelange Expertise im Produktionsdruck. Mit einem solchen Partner im Rücken glaubt Jürgen Lederer zudem, seine Vorstellungen von einem idealen Dokumenten-Management optimal umsetzen zu können. Dabei schätzt Lederer auch die Flexibilität von Canon beim

Service: „Wenn wir den Service aus Entfernungsgründen nicht selbst stemmen können, ist Canon sofort zur Stelle und unterstützt uns.“

Aber nicht nur im Service ist Canon für seine Händler da: „Canon bietet auch eine breite Palette an Marketingmaßnahmen und -vorlagen an, dazu gehören auch regelmäßige Meetings, in denen beispielsweise im Bereich Production Printing konkrete Maßnahmen wie die Organisation und Teilnahme an verschiedenen Hausmessen besprochen und abgestimmt werden, um den Fachhandel bei der regionalen Stärkung der Marke zu unterstützen.“

Sein Commitment zu Canon stellt Jürgen Lederer auch in Form eines repräsentativen Gebäudes mit einem ansprechenden Showroom zu Schau, in dem er eindrucksvoll die ideale Auswahl an Optionen und Lösungen für den perfekten Workflow präsentiert. Als ICBC entwickelt Lederer Printmanagement aber nicht nur individuelle Lösungen, die sicherstellen, dass die Unternehmens-Prozesse produktiv und kostengünstig ablaufen, sondern garantiert auch die hohe Servicequalität und Kundennähe und steht damit auch für das Canon-Leistungsversprechen „Excellence in Quality“. ■



Jürgen Lederer, Geschäftsführer der Lederer GmbH:
„Wenn wir den Service aus Entfernungsgründen nicht selbst stemmen können, ist Canon sofort zur Stelle und unterstützt uns.“

(Foto: Jürgen Lederer)